

<p><b>Opracowanie w ramach przygotowania forów z okazji konferencji ekonomicznej Regionu Odry 05. kwietnia 2006</b></p>	
<p><b>Forum</b></p>	<p><b>innowacje, transfer technologii, małe i średnie przedsiębiorstwa</b></p>
<p><b>członkowie grupy przygotowującej</b></p>	<p>pan Marcei Jakubowski <a href="mailto:mjakubowski@umww.pl">mjakubowski@umww.pl</a> 0048-61-854-1792</p>
<p></p>	<p>pani Dr. Bärbel Colditz <a href="mailto:baerbel.colditz@senwaf.verwalt-berlin.de">baerbel.colditz@senwaf.verwalt-berlin.de</a></p>
<p><b>pozostali członkowie</b></p>	<p>pan Dr. Torsten Mehlhorn <a href="mailto:Torsten.mehlhorn@ibb.de">Torsten.mehlhorn@ibb.de</a> 0049-30-2125-3692</p>
<p></p>	<p>pani Petra Müller <a href="mailto:p.mueller@wm.mv-regierung.de">p.mueller@wm.mv-regierung.de</a> 0049-385-588 52 44</p>

<p><b>Przebieg forów</b></p>	
<p><b>Moderator</b></p>	<p><b>pan Andrzej Stach</b> <i>Dziennikarz z Berlina</i></p>
<p><b>Prezentowanie opracowania założeń</b></p>	<p><b>Sekretarz stanu, pan Volkmar Strauch</b> <i>Zarząd Senatu ds. Gospodarki, Pracy i Kobiet w Berlinie</i></p> <p><b>prof. UAM dr hab. Jacek Guliński</b> <i>Poznańskiego Parku Naukowo-Technologicznego</i></p>
<p><b>Myśl przewodnia</b></p>	<p><b>pan Bengt Fahlgren</b> <i>Prezes Stiftelsen Teknikdalen, Borlänge Szwecja</i></p>
<p></p>	<p>Model Triple-Helix jako odnoszący sukces koncept regionalnego transferu technologii</p>
<p><b>Przykład: best practise</b></p>	<p><b>European Institute of Technology</b> <b>pan Adam Grehl</b> <i>Wiceprezydent miasta Wrocławia – Departament Architektury i Rozwoju</i></p>
<p></p>	<p><b>Teico-Net – rezultaty i perspektywy</b> <b>pan Dr. Torsten Mehlhorn</b> <i>Bank Inwestycyjny kraju związkowego Berlina</i></p> <p><b>pan Waldemar Ziemak</b> <i>Prezes Zachodniopomorskiej Agencji Rozwoju Regionalnego S.A.</i></p>
<p></p>	<p><b>BalticNet-Plasma Tec</b> <b>pan Mario Kokowsky</b></p>

	<i>prezes Technologiezentrum Fördergesellschaft mbH Vorpommern</i>
--	------------------------------------------------------------------------

<b>strony mocne (strengths)</b>	<b>strony słabe (weaknesses)</b>
Miasta uzyskują funkcje biegunów wzrostu, parki technologiczne i specjalne strefy ekonomiczne (SSE) wpływają na region	Brak zakresu technologii, który mógłby zostać uznany jako zakres kształtujący strukturę całego Regionu Odry.
Wysoka dynamika powoływania do życia instytucji	Przeważnie drobno podzielona, mocno zorientowana na popyt wewnętrzny, struktura przedsiębiorstw
Udogodnienia w kosztach produkcji (nieruchomości, krótkoterminowo również wynagrodzeń)	niskie (w stosunku do PKB) wydatki na cele badań naukowych.
Oferty wspomagań finansowych, np.: ze środków europejskich funduszy strukturalnych	Mała ilość ofert, częściowo jednakże równie mały popyt na prywatny kapitał ryzyka
Polska strona jest interesującym miejscem na przeprowadzenie inwestycji bezpośrednich	Cieźka sytuacja budżetów publicznych
Różnorodny krajobraz badawczy	wdrażanie wysokowartościowych wyników badań do użytku ekonomicznego
Nowoczesna infrastruktura telekomunikacji	
<b>szanse (opportunities)</b>	<b>ryzyka (threats)</b>
Powstawanie regionalnych klastrów technologicznych w obrębie branż rozwoju	Sytuacja konkurencyjna w regionie utrudnia kooperacje
Transgraniczne kooperacje między MŚP – MŚP lub MŚP instytucjami badawczymi	Językowe, kulturalne, prawnicze i finansowe przeszkody utrudniają transgraniczne aktywności
Kooperacje w dziedzinie uniwersyteckiego i pozauniwersyteckiego kształcenia	Zbyt słabe ekonomiczne motywacje uniwersytetów do realizacji wyników badań naukowych
Tworzenie wspólnych platform informacyjnych dotyczących informacji na temat istniejących potencjałów regionu	Słaba przejrzystość wyboru informacji, stałej aktualizacji (wspieranych przez internet) źródeł informacji

<b>Cele rozwoju Regionu Odry</b>	
długoterminowe	Region Odry jako miejsce siedziby innowacyjnych przedsiębiorstw jest wysoko usytuowany pod względem ważnych rozwijających się branż na skalę międzynarodową
	Ciągły transfer wiedzy między badaniami naukowymi i gospodarką prowadzi do wzrostu dynamiki zakładania instytucji i przedsiębiorstw.
	Oferty instytucji naukowych i uczelni dostosowane są do potrzeb przygranicznego obszaru gospodarczego i rynku pracy jak również uwzględniają zasadę „nauki przez całe życie“
	Dzięki odpowiedniej stopie życiowej oraz gospodarczej operatywności region stanowi

	lukratywne miejsce pracy i zamieszkania dla sił elitarnych regionu i okolic spoza niego.
krótkoterminowe (2 lata)	Podmioty gospodarcze i naukowe są informowane o potencjałach partnerów w regionie poprzez wspieraną przez internet platformę informacyjną
	Aktywne sieci / regionalne grona kooperują, dla przykładu: w ramach umożliwienia dostępu na rynki trzecie

<b>Przykładowe inicjatywy w regionie</b>	
<b>Przykład nr 1:</b>	<b>TEICO-Net</b>
podmioty	Bank Inwestycyjny Berlina jako partner wiodący, Regionalne instytucje i organizacje wspierania gospodarki
Partnerzy regionalni	Bank Inwestycyjny Berlina jako partner wiodący; Urzędy Marszałkowskie Województw wielkopolskiego i zachodniopomorskiego, Agencja Rozwoju Regionalnego SA, Wrocławskie Centrum Transferu Technologii, Bank Inwestycyjny Brandenburgii, Berlin Partner GmbH, Zarządy ds. Gospodarki w Brandenburgii i Berlinie
Możliwość zastosowania dla całego regionu	Istniejąca sieć współpracy musi zostać ustabilizowana aby zachować długotrwałe struktury. Seminaria skierowane do podmiotów politycznych służą identyfikacji istniejących słabych punktów polityki innowacyjnej oraz rozwinięcia nowych metod pokonywania tych słabości. Bank Inwestycyjny opracowuje propozycje kontynuacji współpracy.
<b>Przykład nr 2:</b>	<b>BalticNet-PlasmaTec</b>
Podmioty	Technologiezentrum Fördergesellschaft mbH, Pomorze Przednie jako partner wiodący, Ośrodki technologiczno-naukowe w regionie
Partnerzy regionalni	Szczeciński Park Naukowo-Technologiczny, Politechnika Koszalińska, Politechnika Szczecińska, Uniwersytet Greifswald, Instytut Badań Niskotemperaturowej Fizyki Plazmowej eV.
Możliwość zastosowania dla całego regionu	Technologia plazmowa jest technologią ponadbranżową, która pokrywa bardzo wiele zakresów zastosowania i użycia. Szczególnie w Euroregionie Pomeranii z pomocą istniejących zasobów można osiągnąć synergie instytucji B&R zorientowanych na wdrażanie nowych technologii. BalticNet-PlasmaTec zespala te potencjały i rozbudowuje w obrębie swojej

	<p>sieci współpracę po to, aby z pomocą zorientowanych na wdrażanie nowych technologii instytucji B&amp;R w dziedzinie technologii plazmowej stworzyć nowe i zachować istniejące miejsca pracy. Za pomocą tej sieci zostanie położony kamień węgielny pod technologią plazmową, którego oddziaływanie ma rozprzestrzenić się na Skandynawię i kraje bałtyckie.</p>
<b>Przykład nr 3:</b>	<b>Sieć UE Berlin-Brandenburg</b> (drogowskaz internetowy na temat przetargów programów wsparcia UE oraz informacji na temat aktualnie realizowanych projektów UE w regionie)
Podmioty	Instytucje doradcze UE dla przedsiębiorstw
Partnerzy regionalni	Senat Miasta Berlin, Rząd Krajowy Brandenburgii, Berlin Partner GmbH, ZAB (ZukunftsAgentur Brandenburg)
Możliwość zastosowania dla całego regionu	Rozszerzenie Sieci UE na cały Region Odry, włącznie ze stworzeniem dwujęzycznej strony internetowej Sieci UE Regionu Odry
<b>Przykład nr 4:</b>	<b>3-CIP</b>
Podmioty	Instytucje wspierania gospodarki oraz zarządy regionalne z Polski, Niemiec i Czech
Partnerzy regionalni	Zukunftsagentur Brandenburg, Wrocławska Agencja Rozwoju Regionalnego SA, Urzędy Marszałkowskie z woj. lubuskiego i wielkopolskiego
Możliwość zastosowania dla całego regionu	Projekt nawiązuje z jednej strony do zebranych doświadczeń z sieciami współpracy i kooperacjami między małymi i średnimi przedsiębiorstwami w najważniejszych zakresach rzemiosła przetwórczego, z drugiej strony należy zidentyfikować i zanalizować nowe innowacyjne założenia odnośnie gospodarczych zakresów kompetencji w polskich (i czeskich) regionach partnerskich. Z udziałem wszystkich partnerów należy zidentyfikować przyszłościowe i gospodarczo możliwe do przyjęcia zakresy kompetencyjne, jak również transgraniczne klastry technologiczne, które zostaną ugruntowane podczas ośmiu konferencji branżowych.

<b>Projekt wiodący 1</b>	
Tytuł projektu	<b>European Institute of Technology</b>
Odnośnia do analizy SWOT	- transgraniczne kooperacje między MŚP lub

	między MŚP a instytucjami badawczymi - Kooperacje w obrębie uniwersyteckiego i pozauniwersyteckiego kształcenia
Wkład do rozwoju Regionu Odry	- ustanowienie EIT we Wrocławiu i działającej sieci instytucji badawczych w regionie, która promieniowałaby na UE, mogłyby mieć doskonałe oddziaływanie na zewnątrz jak również wesprzeć ustanowienie marki „Regionu Odry” jako najwyższej rangą międzynarodowej siedziby technologii
Podmioty	Miasto Wrocławia, państwowe jednostki rządzące, UE, instytucje naukowe we Wrocławiu, jak również regionu Odry i pozostałej Unii Europejskiej
Stań przygotowań	Dyskusja na temat zakresu zadań i sfinansowania EIT na poziomie europejskim są w pełnym toku i nie obywają się bez kontrowersji: miasto Wrocławia przedłożyło pierwszą koncepcję i zapewniło poparcie ze strony rządu polskiego i partnerów regionalnych. Francja jest zainteresowana ustanowieniem EIT i stanowi konkurencję dla Wrocławia w tej kwestii.
Kolejne kroki	- Na płaszczyźnie europejskiej należy wyjaśnić kwestię funkcji i sposobu sfinansowania EIT - miasto Wrocławia dopasuje swoją koncepcję do przemieniających się poprzez dyskusje na płaszczyźnie europejskiej ram i przedłoży koncept, który będzie definiował rolę, w szczególności również i innych instytucji w regionie
Okres czasu realizacji	
Partnerzy do zwerbowania	Unia Europejska, Szkoły Wyższe i instytucje naukowe w regionie

<b>Projekt wiodący 2</b>	
<b>Tytuł projektu</b>	<b>Opracowanie nowego instrumentu finansowania w celu wspomagania międzynarodowych kooperacji między MŚP</b> (Transregionalny Fundusz z gwarancją pożyczek Europejskiego Fundusza Inwestycyjnego)
Odnosnia do analizy SWOT	- poprawienie warunków finansowania MŚP - wspieranie transgranicznej aktywności i kooperacji między MŚP, wzmocnienie struktur przedsiębiorczych poprzez internacjonalizację (np.: Joint-Ventures) - dostęp do instrumentów wsparcia ze strony Unii Europejskiej – wspólne

	<p>postępowanie umacnia pozycję negocjacyjną</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- bardziej wydajne wykorzystanie europejskich środków pomocy poprzez użytkowanie odnawialne</li> <li>- ekonomia skali przy zarządzaniu funduszami zapewnia przewagę kosztową a tym samym również mniejsze koszty finansowania MŚP</li> </ul>
Wkład do rozwoju Regionu Odry	<ul style="list-style-type: none"> <li>- wzmocnienie MŚP</li> <li>- wykorzystanie potencjałów gospodarczych drzemących w transgranicznych aktywnościach i kooperacjach między MŚP, a tym samym wzrost wartości dodanej i ilości zatrudnień</li> <li>- koordynacja wspierania klasy średniej</li> <li>- transfer know-how zostanie umożliwiony poprzez udostępnienie środków finansowych (w szczególności w przypadku kooperacji przedsiębiorstw z uniwersytetami)</li> </ul>
Podmioty	Bank Inwestycyjny Berlin i inne niemieckie instytucje wspierające kraje związkowe, polskie Urzędy Marszałkowskie i instytucje wspierania gospodarki, polskie i niemieckie instytucje kredytowe (pośrednictwa finansowe)
Stać przygotowań	Koncepcja transregionalnego fundusza została przedłożona. Proces zawarcia porozumienia między polskimi i niemieckimi partnerami trwa.
Kolejne kroki	<ul style="list-style-type: none"> <li>- porównanie wykonalności z innymi niemieckimi instytucjami wspierania krajów związkowych. Przewidywalnie pod koniec kwietnia odbędzie się w tej sprawie spotkanie w Berlinie.</li> <li>- analiza zapotrzebowania</li> <li>- uzgodnienie zadań z polskimi partnerami na podstawie wyników warsztatów zorganizowanych w ramach spotkania TEICONet w Berlinie 27.03.06</li> <li>- złożenie podania o poręczenie kredytowe EIF</li> </ul>
Okres czasu realizacji	Od roku 2007 – początek nowego okresu finansowania UE
Partnerzy do zwerbowania	Niemieckie instytucje wspierania krajów związkowych (szczególnie: SEB, IB S-H, ILB), polskie Urzędy Marszałkowskie, instytucje wspierania gospodarki, polskie i niemieckie instytucje kredytowe (pośrednictwa finansowe)

<b>Projekt wiodący 3</b>	
Tytuł projektu	<b>Stworzenie Projektu Science Park</b> Organizacja wspólnych przedstawicielstw parków technologicznych w Regionie Odry (np.: Berlin WISTA i Wrocławski Park Technologiczny)
Odnosnia do analizy SWOT	<ul style="list-style-type: none"> <li>- rozwój zbliżonej do gospodarki, odnoszącej się do innowacji infrastruktury (wspieranie tworzenia parków naukowych w regionie)</li> <li>- wkład do tworzenia struktur, priorytetów i klastrów; lepsze warunki rozwojowe dla innowacyjnych przedsiębiorstw;</li> <li>- mocniejsze połączenie w sieć potencjałów gospodarczych regionu;</li> <li>- zainicjowanie kooperacji między instytucjami naukowymi i przedsiębiorstwami; wkład do wkroczenia na rynek;</li> </ul>
Wkład do rozwoju Regionu Odry	- poczynając od Wrocławia poprzez innych partnerów w regionie (np.: Szczecina, Poznań) zostanie zainicjowana wymiana doświadczeń i spostrzeżeń dotyczących tworzenia Science Parks
Podmioty	WISTA-Management GmbH, Uniwersytet Wrocławski, Zarząd senatu ds. Nauki, Badań i Kultury w Berlinie; inne zainteresowane podmioty
Stran przygotowań	Pierwsze narady z Uniwersytetem Wrocławskim i WISTA, jak również z Senatem Berlińskim miały miejsce w Berlinie pod koniec 2005 roku oraz w lutym 2006 r.
Kolejne kroki	Następne spotkanie planowane na 5.4. jako zapoczątkowanie <i>concept development</i> Sprawdzenie połączenia inicjatywy z <i>Baltic Regions Innovation Area Process</i>
Okres czasu realizacji	2007 – 2009
Partnerzy do zwerbowania	Zarząd Senatu ds. Gospodarki, Pracy i Kobiet w Berlinie, Bank Inwestycyjny Berlina, Organizacje wspierania gospodarki, Izby Gospodarczo-Handlowe; w razie potrzeby partnerzy ze Skandynawii (Espoo, Kista)

<b>Projekt wiodący 4</b>	
Tytuł projektu	<b>Wspieranie MŚP przy zawiązywaniu kooperacji i wkraczaniu na rynek kraju sąsiedniego</b>
Odnosnia do analizy SWOT	• wykorzystanie istniejących możliwości poprzez wspieranie transgranicznych

	<p>kooperacji i stworzenia odpowiednich platform informacyjnych</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• likwidacja przeszkód kulturalnych poprzez żywną i regularną wymianę między partnerami i MŚP</li> <li>• zapewnienie przejrzystości ofert informacyjnych</li> <li>• umocnienie struktury przedsiębiorstw poprzez umiędzynarodowienie (np.: możliwość fuzjonowania przedsiębiorstw w regionie w celu pozyskania rynków trzecich)</li> <li>• wykorzystanie synergii w regionie i poprzez kooperację zapewnienie „zdrowej konkurencji”</li> </ul>
Wkład do rozwoju Regionu Odry	<ul style="list-style-type: none"> <li>• umocnienie MŚP oraz sieci MŚP (wspieranie tworzenia się klastrów, jak również kooperacje między przedsiębiorstwami spoza wyznaczonych klastrów)</li> <li>• wzmocnienie MŚP poprzez dotowanie środków umiędzynarodowienia, które odnoszą się w pierwszym rzędzie do konferencji Regionu Odry, a w dalszej kolejności mogą zostać wykorzystane przez przedsiębiorstwa lub dla pozyskania rynków trzecich</li> <li>• wzmocnienie regionu poprzez rozbudowę stosunków handlowych, nowe inwestycje i tworzenie nowych miejsc pracy</li> </ul>
Podmioty	Instytucje wspierania gospodarki, Izby Przemysłowo-Handlowe, Izby Gospodarcza, Związki Handlu Zagranicznego, Związki Przedstawicieli Handlowych i innych organizacji o podobnej działalności
Stań przygotowań	<ul style="list-style-type: none"> <li>• istnieją pierwsze kontakty z regionalnymi instytucjami wspierania gospodarki</li> <li>• istnieją bi-, tri- i multilateralne inicjatywy przeprowadzania spotkań kooperacyjnych dla MŚP (np.: Dzień Technologii na targach przemysłowych w Poznaniu)</li> <li>• doświadczenia w realizacji wspieranych przez UE projektów rozwoju transgranicznej kooperacji MŚP (np.: BustEN, Arge28, TeicoNET)</li> <li>• doświadczenia w prezentacjach gospodarki i akwizycji inwestorów w krajach sąsiednich</li> <li>• istniejące regionalne doradztwo i oferty informacyjne np.: program wspierania Brandenburgii odnośnie pozyskiwania rynku polskiego, broszurka “8 kroków do własnego przedsiębiorstwa w Berlinie” autorstwa Berlin Partner GmbH</li> </ul>
Kolejne kroki	• identyfikacja i akwizycja partnerów do



	<p>zwerbowania w poszczególnych regionach</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Opracowanie konceptu odnośnie transgranicznej, dwujęzycznej platformy informacyjnej oraz sieci osób kontaktowych udzielających odpowiedzi na wszystkie pytania związane z połączeniem rynków całego regionu (rozwój konceptu, finansowanie, adwokaci, organizacje handlowe, tłumacze, doradcy, względnie inicjatywy branżowe)</li> <li>• Rozwój konceptu ciągu imprez kooperacyjnych i prezentujących region, które będą odbywać się regularnie (np.: raz do roku) w regionalnych ośrodkach (np.: Oderregion-Partenariat)</li> <li>• Zapewnienie sfinansowania realizacji całego konceptu</li> <li>• Implementacja całości konceptu</li> <li>• Promocja poprzez instytucje wspierania gospodarki</li> <li>• uzgodnienie założenia Biura Koordynacji Regionu Odry (które będzie koordynować pozostałe inicjatywy i projekty wiodące)</li> <li>• <u>Równocześnie</u>: wzmożone wykorzystywanie kooperacyjnych baz danych (Business Cooperation Database EIC; Baza danych transferu technologii IRC)</li> </ul>
Okres czasu realizacji	Dwa lata
Partnerzy do zwerbowania	Instytucje wspierania handlu i odpowiednie związki poszczególnych regionów (handlu detalicznego i hurtu), Instytucje wspierania gospodarki, związki przedstawicieli handlowych, Izby Gospodarcze, względnie związki branżowe (zob. Podmioty)